



## Hva er INTPOW?

*INTPOW vil være en vital møteplass og nettverk for norske og utenlandske bedrifter med virksomhet knyttet til fornybar energi som skal bidra til økt internasjonal konkurransekraft for medlemsbedriftene.*

Suksessen til petroleumsnettverket INTSOK har vært inspirasjonskilde for etableringen av INTPOW, et sam arbeidsprosjekt mellom myndighetene og aktørene i bransjen for fornybare energi.

### Initiativtakerne er:

- Olje- og energidepartementet
- Nærings- og handelsdepartementet
- Statkraft
- Agder Energi
- Det norske Veritas
- Norconsult
- Nexans Norway
- Navita
- Norsk Solkraft

### Målgrupper

INTPOW er rettet mot energiselskaper eller industri som søker å utvide sitt engasjement i form av eksport eller tilknytning til det internasjonale markedet for fornybar energi.

### INTPOW vil være:

- En døråpner for internasjonale energiprosjekter og leverandørkjeder hjemme og ute
- Kunnskapsbase og lyttepost for å fange opp signaler i sentrale markeder på et tidlig stadium både når det gjelder forretnings- og teknologimuligheter
- Et organ for samordnet dialog med norske myndig heter og virkemiddelapparatet



## Bakgrunn

Det internasjonale potensialet for den norske energinæringen er betydelig. Norge har vært en pioner og ledet utviklingen av særlig vannkraft gjennom hundre år. Bransjen er velrenommert, men har en foreløpig hatt begrenset internasjonal virksomhet.

Norske myndigheter mener mulighetene for mer verdiskaping er store gjennom økt internasjonalisering og økt samspill mellom bedriftene.

På olje- og energiministerens initiativ nedsatte Energi -rådet et utvalg med sikte på å foreslå tiltak for å styrke samordningen og kommunikasjonen med de ulike aktørene innenfor energisektoren for å gjøre den bedre i stand til å utnytte de store mulighetene som ligger i internasjonaliseringen av norsk energibransje.

Utvalget ble ledet av adm. dir. i Siemens Norge, Per Otto Dyb og anbefalte opprettelse av et organ etter modell av INTSOK innenfor fornybar energi.

Bedrifter som Statkraft, Agder Energi, Nexans, DNV m.flere har vedtatt å gå inn som medlemsbedrifter i INTPOW. De vil være med på en nasjonal dugnad. Som noen av få norske selskaper med internasjonal erfaring innenfor energi bransjen, vil disse utgjøre nøkkelbedrifter i INTPOW.

Erfaringene fra INTSOK viser at slike lokomotivbedrifter spiller en avgjørende rolle for å få internasjonaliseringsarbeidet i gang, men at også nøkkelbedriftene etter hvert vil trekke store fordeler av INTPOW samarbeidet.



## Medlemskap

Medlemskap er for bedrifter etablert i Norge, med produksjon og omsetning her, som ønsker hjelp til å internasjonalisere sine produkter og tjenester.

### Tjenester og medlemsfordeler

Som partner i INTPOW vil du få:

#### Nettverksbygging

- Tilgang til kompetanse og møteplasser leverandører av varer og tjenester i interessante markeder

#### Markedsføring/markedsinformasjon

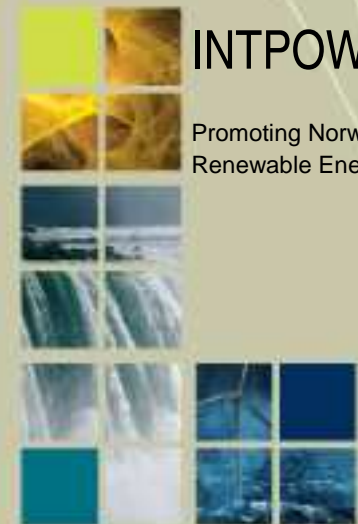
- Tilgang på oppdatert markedsinformasjon i internasjonale prosjekter
- Direkte promotering overfor og tilgang til forretningsmessige og politiske aktører i relevante markeder
- Rådgivning i utenlandske markeder på selskapenes egne premisser. Forståelse av kundemasse og selskaps strategi.
- Informasjon om leverandørkjeder i Norge og utlandet.

#### Seminarer og arrangement

- INTPOW vil arrangere tematiske seminarer og møter for å profilere partnere overfor utenlandske aktører og kunder

Innmeldingsskjema på [www.intpow.com](http://www.intpow.com)

Besøk oss på Skøyen:  
Hoffsveien 23, PB 631,  
0214 Oslo  
Tlf. +47 21 01 12 90  
Fax: +47 21 01 12 99



# INTPOW

Promoting Norwegian  
Renewable Energy Capabilities